

Strona Główna » Wiadomości » Start-up na dywaniku: oceniamy Seao.com

## Start-up na dywaniku: oceniamy Seao.com

2013-06-12

**Nie udało nam się znaleźć serwisu, który dokonywałby kompleksowej wyceny oraz zamówienia transportu konkretnego ładunku w pełni automatycznie - mówią twórcy projektu Seao.com. Dziś eksperci oceniają ten projekt w ramach cyklu "Start-up na dywaniku".**



### Dla kogo przeznaczony jest Wasz projekt i jaką potrzebę zaspokaja?

Nas serwis przeznaczony jest dla osób fizycznych oraz firm zajmujących się importem lub eksportem. Umożliwia zamówienie transportu zarówno jednej, małej przesyłki (np. paleta, karton, skrzynia) jak również całego kontenera pełnego palet z towarem. W odróżnieniu do wielu tradycyjnych firm spedycyjnych, ostateczny koszt transportu znany jest przed złożeniem zamówienia. Serwis pozwala na przeprowadzanie wycen w sposób w pełni automatyczny 24h/7d bez udziału człowieka. Użytkownik w jednym miejscu ma możliwość zamówić pełen komplet usług koniecznych do tego, aby otrzymać lub dostarczyć towar pod drzwi.

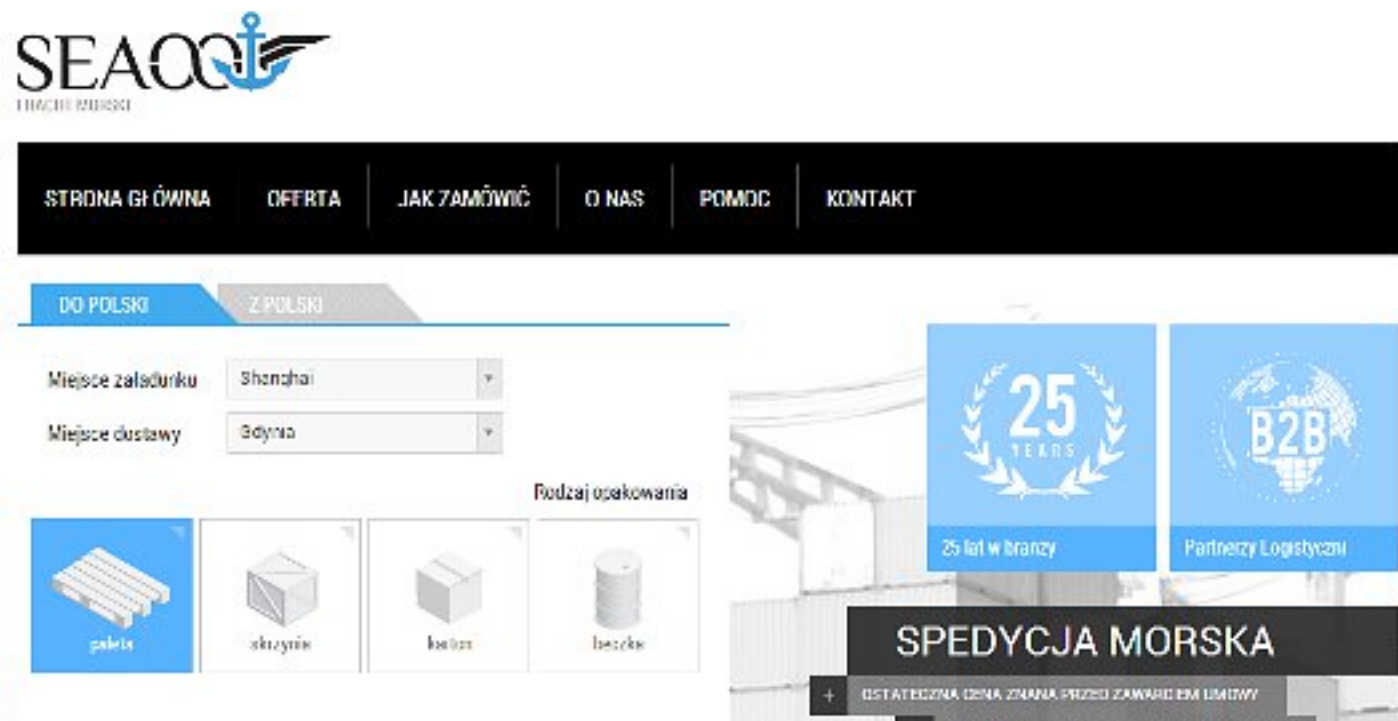
### Jakie doświadczenie mają twórcy projektu?

**Paweł Grądzki:** W branży od 1996 roku. Od tamtej pory prowadzi firmę zajmującą się kompleksową obsługą spedycji towarów importowanych oraz eksportowanych na wielu kierunkach w świecie. Twórca pierwszej internetowej giełdy kontenerowej w Polsce.

**Tomasz Szołtysek, Marek i Piotr Richert:** Twórcy jednego z największych brokerów usług kurierskich online w Polsce, serwisu KurJerzy.pl. Doświadczenie w tworzeniu rozwiązań ecommerce zdobywane od 2003 roku.

### Czy istnieją już podobne projekty w Polsce?

Tak istnieją podobne projekty. Pierwszym tego typu serwisem, który powstał w naszym kraju jest drobnicamorska.pl. W 2012 roku wystartował projekt statkiem.pl.



### Czy na zachodzie funkcjonują takie projekty i czy cieszą się popularnością?

Nie udało nam się znaleźć serwisu, który dokonywałby kompleksowej wyceny oraz zamówienia transportu konkretnego ładunku w pełni automatycznie. Istnieją oczywiście giełdy ładunków jednak działają na nieco innych zasadach a wyceny dokonywane są przez obsługę w sposób ręczny.

### Czym chcecie przekonać użytkowników do korzystania właśnie z Waszej platformy?

- ładunek naszych klientów powierzamy jednemu z najlepszych przewoźników w świecie
- umożliwiamy wycenę oraz możliwość składania zamówień 24h/7d- dajemy możliwość podglądu w czasie rzeczywistym statusu realizacji transportu
- gwarantujemy niezmienną cenę dla złożonych zamówień (nawet pomimo zmiany kursów walut)- dokonujemy wszelkich niezbędnych czynności w imieniu klienta, aby dostarczyć ładunek pod drzwi odbiorcy

**Uwaga: chcesz poddać ocenie swój start-up? Napisz na kontakt@mambiznes.pl**

### Jaki jest model biznesowy serwisu?

Podstawowym modelem biznesowym jest zarabianie na usługach spedycyjnych. Dodatkowo w odróżnieniu od tradycyjnych spedycytorów dzięki automatyzacji możemy minimalizować koszty.

### Jakimi metodami chcecie dotrzeć do użytkowników/klientów?

Zamierzamy pozyskiwać klientów w sposób bezpośredni (dział handlowy) oraz pośredni (reklama).

### Jakie macie krótko i długoterminowe cele?

Jako główny cel krótkoterminowy zamierzamy zbudować świadomość marki i ugruntować pozycję na rynku polskim. Dodatkowo planujemy umożliwić transport drogą lotniczą i kolejową. W późniejszym czasie chcemy udostępnić nasze usługi poza granicami naszego kraju.

### Projekty ocenia Marcin Jan Fejfer, analityk inwestycyjny Speedupgroup



#### O sukcesie zadecyduje jakość i cena

Myszę się, że Seao.com może być bardzo sprawnie działającym i dochodowym biznesem. Ufam przy tym, że zespół przeanalizował wielkość rynku polskiego frachtu drobnicowego i wie jakich obrotów może się spodziewać. Podoba mi się model biznesowy i konkretne przewagi konkurencyjne. Podobnych projektów rzeczywiście jest kilka, ale przyznam, że informacje o współpracy z dobrym przewoźnikiem i pewnej wycenie są przekonywujące. Najważniejsze będzie jednak to, czego w tym momencie ocenić nie możemy – a więc jak sprawnie firma będzie przysyłać ładunki i jak dobry będzie miała dział wsparcia klienta. Drugą kartą przetargową będzie oczywiście cena przesyłek. To właśnie te elementy będą najważniejszymi warunkami sukcesu, a proces ich weryfikacji przez klientów będzie długotrwały. W tym biznesie trzeba po prostu zdobywać zaufanie klientów i oferować świetne ceny. Istotna jest więc jakość procesów wewnątrz firmy.

### Projekty ocenia Grzegorz Sparczyński, inkubator TechnoBoard



#### Projekt zasługuje na wyróżnienie

Spółka zasługuje na wyróżnienie ze względu na spełnienie podstawowej zasady e-biznesowej, mówiącej o automatyzacji procesu przepływu klienta w kierunku monetyzacji. Fakt automatycznego prowadzenia procesu wyceny przy niskich nakładach kosztowych w zakresie wsparcia usług jest przyczynkiem do sukcesu, który w wysokim prawdopodobieństwie nastąpi w większej skali. Projektodawcy powinni skoncentrować się, zatem na mechanizmach, które pozwolą proces skutecznie wyskalować, tzn. na pierwszy rzut oka system wydaje się w pełni skalowalny, istotne jest natomiast zidentyfikowanie czynników motorowych, które tą skalowalność przelożą na zwiększające się obroty spółki. Ogólna ocena projektu wydaje się, więc, być bardzo wysoka.

Szukaj

## Automatyczna obsługa sklepu



„ Celuj aby trafić, a trafisz do celu  
Cezary Michalski ”

### Finanse dla firm

- ▶ RACHUNKI FIRMOWE
- ▶ KREDYTY DLA FIRM
- ▶ KREDYTY GOTÓWKOWE
- ▶ KSIĘGOWOŚĆ
- ▶ LEASING

## Biurowce w Gdańsku

[www.garnizon.pl](http://www.garnizon.pl)

Nowe Budynki Klasy A we Wrzeszczu. Biura od 50 m2. Zadzwoń 587722323



### PORADNIK



#### Wiarygodność finansowa, czyli płać w terminie

Artykuł sponsorowany

- 5 porad, co robić a czego unikać na Facebooku
- 7 porad, jak wycisnąć z Google Adwords wszystko, co się da
- Proste sposoby, jak wypromować mały, lokalny biznes
- Instagram, czyli jak wykorzystać obrazy w internecie?

### WIADOMOŚCI

- Facebook kupuje projekt za 19 mld dol. Przypominamy inne transakcje
- Rozkręć e-biznes w Brazylii
- Kontrowersyjne przepisy uderzą w producentów opakowań
- Młode firmy stworzyły połowę miejsc pracy
- Zdobyła dotację i zarabia sprzedając lampy w internecie

### Czy wiesz, że...?

Najdroższą domeną sprzedaną w Wielkiej Brytanii był adres Cruises.co.uk. Nowy właściciel zapłacił za domenę 560 000 funtów, czyli około 1 miliona dolarów



**Finansowanie dla nowych firm!**  
**BEZZWROTNA POŻYCZKA - sprawdź w 3 minuty ile gotówki może otrzymać Twoja firma!**

### POLECAMY



Zapłacisz ZUS, gdy będzie zysk. Pomysł PiS dla młodych firm. ZUS tylko gdy dochód?

- Ranking: najlepsze konta dla biznesu w internecie
- Jak zdobyć 50 tys. zł na własny biznes? Pytania i odpowiedzi
- Kurczaki do wynajęcia pomysłem na biznes
- To nie zebranie. Rozmawiamy z twórcą Wspieram.to

### Historie sukcesu



#### Stworzył drukarkę 3D, która wysyła przedmioty faksem

Startup z USA stworzył maszynę, która wysyła faksem obiekty 3D.



#### Tak zaczęli polscy milionerzy

Historie milionerów w biznesie rozpalają wyobraźnię ludzi.



#### Węgierka prowadzi biznes w Polsce

Zrezygnowała z bardzo dobrej płatnej pracy na etacie.